

Inmiddels hebben we onze eerste 2 volle werkweken achter de rug en kunnen we iets meer vertellen over het reilen en zeilen van het bedrijf Plantarium hier in Bosnië:

Wat betreft de verkoop van bomen en struiken, lijkt het erop dat er **twee soorten klanten** zijn. De eerste groep bestaat uit **individuele Bosniërs** die wonen en werken in het buitenland (o.a. Slovenië, Oostenrijk, Duitsland) en die voor hun vakantiehuis of ouderlijk huis in Bosnië planten zoeken. In hun huidige woonland hebben ze mooie tuinen gezien en die willen ze hier ook. Zij herkennen ook de veelal geïmporteerde planten die wij hebben. Het leuke van deze klanten is dat ze vaak een niet-Bosnische taal spreken en dat kunnen wij ook! Dus heeft Ron al het nodige verkocht in het Duits of zelfs Frans.

De tweede groep klanten zijn mensen die tuinen en parken inrichten. Veelal hebben ze zelf een **bedrijfje of ze werken voor een (lokale) overheid**. Het gaat hier om grotere projecten die soms ook als 'tender' worden uitgegeven. Hier zouden we graag aan meedoen, omdat er dan veel bomen en struiken geleverd kunnen worden.

Verder hebben we recent contact gelegd met een groot tuincentrum in Servië, dat op zoek is naar een constante stroom van planten en struiken. Kijk, dat zijn de klanten waar je flink kunt afzetten!



*Ron verkoopt zijn eerste 2 stuks 'Kerria japonica'*

Wat betreft de overige activiteiten van Plantarium (zaadteelt in het veld van vaste planten + weefselkweek van kamerplanten in ons laboratorium) zijn we vooral **achterstallig werk** aan het 'in gang zetten'. Tevens maken we overzichten van de huidige productie toestand. Alle productie hiervan gaat naar Nederlandse afnemers. Maar deze zijn nog niet echt onder de indruk van de logistiek en informatievoorziening vanuit Plantarium tot nu toe.



*boomteelt en zaadteelt vaste planten*



De komende 8 weken werken we aan een **businessplan** voor de komende 2 jaar. Dit zal in de aandeelhoudersvergadering worden beoordeeld. Dit plan is ook voorwaarde voor een belangrijke potentiële NLse investeerder/afnemer. Mocht er geen financieel heil zitten in dit businessplan, dan wordt het bedrijf afgebouwd en zijn wij hier niet nodig als directie. Kortom, er hangt veel vanaf voor Plantarium en voor onze eigen situatie.

Vandaag las ik over goed leiderschap dat het vooral inhoudt het hebben van **doorzettingsvermogen en veerkracht**: kortom doorgaan en flexibel zijn. Ik geloof dat we dat hier volop kunnen leren!

Hartelijke groet uit Bosnie,  
Ron en Brigitta

[brigitta@broninfo.nl](mailto:brigitta@broninfo.nl)

[www.broninfo.nl](http://www.broninfo.nl) (voor onze postadressen) Post komt aan! (hint)



*uitzicht vanuit ons appartement en ons balkon op het oosten*